



Parcours Marketing digital, e-business et entrepreneuriat

BUT Techniques de Commercialisation (TC - IUT Le Creusot)



Composante
Institut
Universitaire de
Technologie Le
Creusot

Présentation

Infos pratiques

Contact scolarité

Téléphone : 03 85 73 10 10 ou 03 85 73 11 12

Courriel : [✉ scola-lecreusot@u-bourgogne.fr](mailto:scola-lecreusot@u-bourgogne.fr)

Campus

 Campus du Creusot



Programme

BUT 1 (commun à tous les parcours)

SEMESTRE 1

	Nature	CMI	CM	TD	TP	TER	ECTS
Construire une offre commerciale simple	Compétence						11 crédits
Ressources et culture numériques	Ressource		4h	10h	12h		
Environnement juridique de l'entreprise	Ressource		8h	12h			
Expression, communication et culture	Ressource		2h	14h	8h		
Langue A (LV1)	Ressource			12h	12h		
Langue B (LV2)	Ressource			12h	12h		
Espagnol	Ressource			14h	8h		
Italien	Ressource				24h		
Allemand	Ressource			12h	12h		
Anglais renforcé	Ressource			12h	12h		
Techniques quantitatives et représentation	Ressource		8h	12h			
Fondamentaux du marketing	Ressource			12h	28h		
Etudes marketing	Ressource		8h	8h			
Environnement économique de l'entreprise	Ressource		8h	12h			
Rôle et organisation de l'entreprise	Ressource		6h	8h			
Eléments financiers de l'entreprise	Ressource		6h	8h			
Projet Personnel Professionnel	Ressource		2h	10h	6h		
Marketing	SAÉ			10h	10h		
Préparer un entretien de vente	Compétence						11 crédits
Ressources et culture numériques	Ressource		4h	6h	12h		
Expression, communication et culture	Ressource		2h	14h	8h		
Techniques quantitatives et représentations	Ressource		8h	12h			
Fondamentaux de la vente	Ressource		8h	20h			
Initiation à la conduite de projet	Ressource		2h	6h			
Eléments financiers de l'entreprise	Ressource		6h	8h			
Projet Personnel Professionnel	Ressource		2h	10h	6h		
Vente	SAÉ			5h	10h		
Structurer un plan de communication	Compétence						8 crédits
Ressources et culture numériques	Ressource		4h	10h	12h		
Environnement juridique de l'entreprise	Ressource		8h	12h			
Expression, communication et culture	Ressource		2h	14h	8h		
Langue A (LV1)	Ressource			12h	12h		
Langue B (LV2)	Ressource			12h	12h		
Espagnol	Ressource			14h	8h		
Italien	Ressource				24h		
Allemand	Ressource			15h	12h		



Anglais renforcé	Ressource		12h	12h	
Fondamentaux de la communication commerciale	Ressource	8h	12h		
Etudes marketing	Ressource	8h	8h		
Initiation à la conduite de projet	Ressource	2h	6h		
Projet Personnel Professionnel	Ressource	2h	10h	6h	
Communication commerciale	SAÉ		10h	10h	

SEMESTRE 2

	Nature	CMI	CM	TD	TP	TER	ECTS
Construire une offre commerciale simple	Compétence						11 crédits
Gestion et conduite de projet	Ressource		2h	4h	4h		
Expression, communication et culture	Ressource		2h	14h	8h		
Ressources et culture numérique	Ressource			12h	8h		
Coûts, marge et prix d'une offre simple	Ressource		8h	12h			
Relations contractuelles commerciales	Ressource		8h	12h			
Langue A (LV1)	Ressource			14h	10h		
Langue B (LV2)	Ressource			15h	10h		
Espagnol	Ressource			14h	10h		
Italien	Ressource			12h	12h		
Allemand	Ressource			12h	12h		
Anglais renforcé	Ressource			12h	12h		
Marketing mix	Ressource		8h	12h			
Connaissance des canaux de commercialisation et distribution	Ressource		6h	10h			
Etudes marketing 2	Ressource		8h	16h			
Techniques quantitatives et représentations	Ressource		10h	14h			
Projet Personnel Professionnel 2	Ressource			6h	2h		
Marketing	SAÉ			13h	15h		
Conception d'un projet déployant les TC	SAÉ				5h		
Portfolio	Portfolio				10h		
Stage	Stage						
Préparer un entretien de vente	Compétence						11 crédits
Gestion et conduite de projet	Ressource		2h	4h	4h		
Expression, communication et culture	Ressource		2h	14h	8h		
Ressources et culture numérique	Ressource			12h	8h		
Coût, marge et prix d'une offre simple	Ressource		8h	12h			
Relations contractuelles commerciales	Ressource		8h	12h			
Langue A (LV1)	Ressource			14h	10h		
Langue B (LV2)	Ressource						
Espagnol	Ressource			14h	10h		
Italien	Ressource			12h	12h		
Allemand	Ressource			12h	12h		
Anglais renforcé	Ressource			12h	12h		
Prospection et négociation	Ressource		6h	18h			
Techniques quantitatives et représentation	Ressource		10h	14h			



Psychologie sociale	Ressource	8h	12h			
Projet Personnel Professionnel 2	Ressource		6h	2h		
Vente	SAÉ		10h	10h		
Conception d'un projet déployant les TC	SAÉ			5h		
Portfolio	Portfolio			10h		
Stage	Stage					
Structurer un plan de communication	Compétence					8 crédits
Moyens de communication commerciale	Ressource	8h	12h			
Expression, communication et culture	Ressource	2h	14h	8h		
Coûts, marge et prix d'une offre simple	Ressource	8h	12h			
Ressources et culture numérique	Ressource		12h	8h		
Relations contractuelles commerciales	Ressource	8h	12h			
Langue A (LV1)	Ressource		14h	10h		
Langue B (LV2)	Ressource					
Espagnol	Ressource		14h	10h		
Italien	Ressource		12h	12h		
Allemand	Ressource		12h	12h		
Anglais renforcé	Ressource		12h	12h		
Techniques quantitatives et représentations	Ressource	10h	14h			
Psychologie sociale	Ressource	8h	12h			
Projet Personnel Professionnel 2	Ressource		6h	2h		
Communication commerciale	SAÉ		7h	10h		
Conception d'un projet déployant les TC	SAÉ			5h		
Portfolio	Portfolio			10h		
Stage	Stage					

BUT 2 MDEBE

SEMESTRE 3 MDEBE

	Nature	CMI	CM	TD	TP	TER	ECTS
Marketing	Compétence						7 crédits
Marketing mix	Ressource			20h			
Etudes marketing	Ressource			9h	6h		
Environnement économique international	Ressource			15h			
Droit des activités commerciales	Ressource			15h			
Techniques quantitatives et représentations	Ressource			10h	5h		
Tableau de bord commercial	Ressource			11h	4h		
Psychologie sociale du travail	Ressource			12h			
Anglais appliqué au commerce	Ressource			17h			
Langue vivante B appliquée au commerce	Ressource						
Espagnol	Ressource			8h	8h		
Italien	Ressource			8h	8h		
Allemand	Ressource			8h	8h		
Anglais renforcé	Ressource			8h	8h		



Ressources et culture numérique	Ressource	14h	6h	
Expression, communication, culture	Ressource	9h	6h	
Projet Personnel Professionnel 3	Ressource	10h		
Démarche de création d'entreprise en contexte digital	SAÉ	25h	15h	
Vente	Compétence			7 crédits
Entretien de vente	Ressource	10h	10h	
Droit des activités commerciales	Ressource	15h		
Techniques quantitatives et représentations	Ressource	10h	5h	
Tableau de bord commercial	Ressource	11h	4h	
Anglais appliqué au commerce	Ressource	17h		
Langue vivante B appliquée au commerce	Ressource			
Espagnol	Ressource	8h	8h	
Italien	Ressource	8h	8h	
Allemand	Ressource	8h	8h	
Anglais renforcé	Ressource	8h	8h	
Ressources et culture numérique	Ressource	14h	6h	
Expression, communication et culture	Ressource	9h	6h	
Projet Personnel Professionnel 3	Ressource	10h		
Démarche de création d'entreprise en contexte digital	SAÉ	25h	15h	
Communication commerciale	Compétence			8 crédits
Principes de la communication digitale	Ressource	20h		
Droit des activités commerciales	Ressource	15h		
Techniques quantitatives et représentations	Ressource	10h	5h	
Tableau de bord commercial	Ressource	11h	4h	
Langue vivante B appliquée au commerce	Ressource			
Espagnol	Ressource	8h	8h	
Italien	Ressource	8h	8h	
Allemand	Ressource	8h	8h	
Anglais renforcé	Ressource	8h	8h	
Ressources et culture numérique	Ressource	14h	6h	
Expression, communication et culture	Ressource	9h	6h	
Projet Personnel Professionnel 3	Ressource	10h		
Anglais appliqué au commerce	Ressource	17h		
Démarche de création d'entreprise en contexte digital	SAÉ	25h	15h	
Marketing digital	Compétence			4 crédits
Ressources et culture numérique	Ressource	14h	6h	
Expression, communication, culture	Ressource	9h	6h	
Stratégie de marketing digital	Ressource	11h	4h	
Démarche de création d'entreprise en contexte digital	SAÉ	25h	15h	
Analyse d'une activité digitale	SAÉ	20h	10h	
E-business et entrepreneuriat	Compétence			4 crédits
Ressources et culture numérique	Ressource	14h	6h	
Expression, communication, culture	Ressource	9h	6h	
Créativité et innovation	Ressource	11h	4h	



Démarche de création d'entreprise en contexte digital	SAÉ	25h	15h
Analyse d'une activité digitale	SAÉ	20h	10h

SEMESTRE 4 MDEBE

	Nature	CMI	CM	TD	TP	TER	ECTS
Marketing	Compétence						6 crédits
Stratégie marketing	Ressource			15h			
Droit du travail	Ressource			10h			
Anglais appliqué au commerce 4	Ressource			7h	8h		
Langue vivante B appliquée au commerce 4	Ressource						
Espagnol	Ressource			7h	8h		
Italien	Ressource			7h	8h		
Allemand	Ressource			7h	8h		
Anglais renforcé	Ressource			7h	8h		
Expression, communication, culture 4	Ressource			9h	6h		
Evaluation de la performance du projet en déployant les techniques de commercialisation	SAÉ			10h	5h		
Pilotage commercial d'une organisation	SAÉ			5h	10h		
Portfolio S4	Portfolio			10h	15h		
Stage	Stage			10h			
Vente	Compétence						6 crédits
Négociation : rôle du vendeur et de l'acheteur	Ressource			7h	8h		
Droit du travail	Ressource			10h			
Anglais appliqué au commerce 4	Ressource			7h	8h		
Langue vivante B appliquée au commerce	Ressource						
Espagnol	Ressource			7h	8h		
Italien	Ressource			7h	8h		
Allemand	Ressource			7h	8h		
Anglais renforcé	Ressource			7h	8h		
Expression, communication, culture 4	Ressource			9h	6h		
Evaluation de la performance du projet en déployant les techniques de commercialisation	SAÉ			10h	5h		
Pilotage commercial d'une organisation	SAÉ			5h	10h		
Portfolio S4	Portfolio			10h	15h		
Stage	Stage			10h			
Communication commerciale	Compétence						6 crédits
Conception d'une campagne de communication	Ressource			15h			
Droit du travail	Ressource			10h			
Anglais appliqué au commerce 4	Ressource			7h	8h		
Langue vivante B appliquée au commerce 4	Ressource						
Espagnol	Ressource			7h	8h		
Italien	Ressource			7h	8h		
Allemand	Ressource			7h	8h		
Anglais renforcé	Ressource			7h	8h		



Expression, communication et culture 4	Ressource	9h	6h	
Evaluation de la performance du projet en déployant les techniques de commercialisation	SAÉ	10h	5h	
Pilotage commercial d'une organisation	SAÉ	5h	10h	
Portfolio S4	SAÉ	10h	15h	
Stage	Stage	10h		
Marketing digital	Compétence			6 crédits
Anglais appliqué au commerce 4	Ressource	7h	8h	
Langue vivante B appliquée au commerce	Ressource			
Espagnol	Ressource	7h	8h	
Italien	Ressource	7h	8h	
Allemand	Ressource	7h	8h	
Anglais renforcé	Ressource	7h	8h	
Expression, communication et culture 4	Ressource	9h	6h	
Projet personnel professionnel 4	Ressource	5h		
Conduite de projet digital	Ressource	15h		
Stratégie e-commerce	Ressource	9h	6h	
Portfolio S4	Portfolio	10h	15h	
Création de site web	SAÉ	10h	10h	
Stage	SAÉ	10h		
E-business et entrepreneuriat	Compétence			6 crédits
Anglais appliqué au commerce 4	Ressource	7h	8h	
Langue vivante B appliquée au commerce 4	Ressource			
Espagnol	Ressource	7h	8h	
Italien	Ressource	7h	8h	
Allemand	Ressource	7h	8h	
Anglais renforcé	Ressource	7h	8h	
Expression, communication et culture 4	Ressource	9h	6h	
Projet personnel professionnel 4	Ressource	5h		
Business model 1	Ressource	11h	4h	
Portfolio S4	Portfolio	10h	15h	
Création de site web	SAÉ	10h	10h	
Stage	Stage	10h		

BUT 3 MDEBE

SEMESTRE 5 MDEBE

	Nature	CMI	CM	TD	TP	TER	ECTS
MARKETING	Compétence						8 crédits
Stratégie d'entreprise	Ressource			20h			
Financement et régulation de l'économie	Ressource			15h			
Droit des activités commerciales 2	Ressource			15h			
Analyse financière	Ressource			11h	4h		



Anglais appliqué au commerce 5	Ressource	7h	8h	
LVB appliquée au commerce	Ressource			
Espagnol	Ressource	7h	8h	
Italien	Ressource	7h	8h	
Allemand	Ressource	7h	8h	
Anglais renforcé	Ressource	7h	8h	
Expression, communication, culture 5	Ressource	12h	8h	
Projet personnel professionnel 5	Ressource	10h		
Développement d'un projet digital	SAÉ	65h	15h	
VENTE	Compétence			8 crédits
Négociateur dans des contextes spécifiques	Ressource	8h	12h	
Droit des activités commerciales 2	Ressource	15h		
Analyse financière	Ressource	11h	4h	
Anglais appliqué au commerce	Ressource	7h	8h	
LVB appliquée au commerce	Ressource			
Espagnol	Ressource	7h	8h	
Italien	Ressource	7h	8h	
Allemand	Ressource	7h	8h	
Anglais renforcé	Ressource	7h	8h	
Expression, communication, culture 5	Ressource	12h	8h	
Projet personnel professionnel	Ressource	10h		
Développement d'un projet digital	SAÉ	65h	15h	
MARKETING DIGITAL	Compétence			7 crédits
Anglais appliqué au commerce	Ressource	7h	8h	
LVB appliquée au commerce	Ressource			
Espagnol	Ressource	7h	8h	
Italien	Ressource	7h	8h	
Allemand	Ressource	7h	8h	
Anglais renforcé	Ressource	7h	8h	
Projet personnel professionnel	Ressource	10h		
RCN appliquées au marketing digital, au e-business et à l'entrepreneuriat	Ressource	9h	6h	
Référencement	Ressource	13h	8h	
Stratégie social media et e-CRM	Ressource	11h	6h	
Stratégie de contenu et rédaction web	Ressource	11h	6h	
Logistique et supply chain	Ressource	15h		
Développement d'un projet digital	SAÉ	65h	15h	
E-BUSINESS ET ENTREPRENEURIAT	Compétence			7 crédits
Anglais appliqué au commerce 5	Ressource	7h	8h	
LVB appliquée au commerce 5	Ressource			
Espagnol	Ressource	7h	8h	
Italien	Ressource	7h	8h	
Allemand	Ressource	7h	8h	
Anglais renforcé	Ressource	7h	8h	
Projet personnel professionnel 5	Ressource	10h		



RCN appliquées au marketing digital, au -business et à l'entrepreneuriat	Ressource	9h	6h
Management de la créativité et de l'innovation	Ressource	9h	6h
Business model 2	Ressource	20h	
Logistique et supply chain	Ressource	15h	
Développement d'un projet digital	SAÉ	65h	15h

SEMESTRE 6 MDEBE

	Nature	CMI	CM	TD	TP	TER	ECTS
MARKETING	Compétence						5 crédits
Stratégie d'entreprise 2	Ressource			15h			
Portfolio S6	Portfolio			35h	5h		
Stage MDEBE S6	Stage			20h			
VENTE	Compétence						5 crédits
Négociateur dans des contextes spécifiques 2	Ressource			5h	10h		
Portfolio S6	Portfolio			35h	5h		
Stage MDEBE S6	Stage			20h			
MARKETING DIGITAL	Compétence						10 crédits
Trafic management - analyse d'audience	Ressource			13h	7h		
Portfolio S6	Portfolio			35h	5h		
Stage MDEBE S6	Stage			20h			
E-BUSINESS ET ENTREPRENEURIAT	Compétence						10 crédits
Formalisation et sécurisation d'un business-model	Ressource			15h			
Portfolio S6	Portfolio			35h	5h		
Stage MDEBE S6	Stage			20h			

BUT 3 ALTERNANCE MDEBE

SEMESTRE 5 ALTERNANCE MDEBE

	Nature	CMI	CM	TD	TP	TER	ECTS
MARKETING	Compétence						8 crédits
Stratégie d'entreprise-1	Ressource			20h			
Financement et régulation de l'économie	Ressource			14h			
Droit des activités commerciales 2	Ressource			16h			
Analyse financière	Ressource			16h			
Anglais appliqué au commerce 5	Ressource			24h			
LVB appliquée au commerce	Ressource						
Espagnol	Ressource			14h			
Italien	Ressource			14h			
Allemand	Ressource			14h			
Anglais renforcé	Ressource			14h			
Expression, communication, culture 5	Ressource			24h			



Projet personnel professionnel 5	Ressource	10h	
Développement d'un projet digital	SAÉ	76h	
VENTES	Compétence	30h	8 crédits
Négociier dans des contextes spécifiques	Ressource	20h	
Droit des activités commerciales	Ressource	16h	
Analyse financière	Ressource	16h	
Anglais appliqué au commerce	Ressource	14h	
LVB appliqué au commerce	Ressource		
Espagnol	Ressource	14h	
Italien	Ressource	14h	
Allemand	Ressource	14h	
Anglais renforcé	Ressource	14h	
Expression, communication, culture 5	Ressource	24h	
Projet personnel professionnel	Ressource	10h	
Développement d'un projet digital	SAÉ	76h	
MARKETING DIGITAL	Compétence		7 crédits
Anglais appliqué au commerce	Ressource	24h	
LVB appliquée au commerce	Ressource		
Espagnol	Ressource	14h	
Italien	Ressource	14h	
Allemand	Ressource	14h	
Anglais renforcé	Ressource	14h	
Projet personnel professionnel	Ressource	10h	
RCN appliquées au marketing digital, au e-business et à l'entrepreneuriat	Ressource	20h	
Référencement	Ressource	18h	
Stratégie social media et e-CRM	Ressource	16h	
Stratégie de contenu et rédaction web	Ressource	16h	
Logistique et Supply chain	Ressource	14h	
Développement d'un projet digital	SAÉ	76h	
E-BUSINESS ET ENTREPRENEURIAT	Compétence		7 crédits
Anglais appliqué au commerce 5	Ressource	24h	
LVB appliquée au commerce 5	Ressource		
Espagnol	Ressource	14h	
Italien	Ressource	14h	
Allemand	Ressource	14h	
Anglais renforcé	Ressource	14h	
Projet personnel professionnel 5	Ressource	10h	
RCN appliquées au marketing digital, au e-business et à l'entrepreneuriat	Ressource	20h	
Management de la créativité et de l'innovation	Ressource	14h	
Business model 2	Ressource	18h	
Logistique et supply chain	Ressource	14h	
Développement d'un projet digital	SAÉ	76h	



SEMESTRE 6 ALTERNANCE MDEBE

	Nature	CMI	CM	TD	TP	TER	ECTS
MARKETING	Compétence						5 crédits
Stratégie d'entreprise 2	Ressource			16h			
Portfolio	Portfolio			10h			
VENTE	Compétence						5 crédits
Négocier dans des contextes spécifiques	Ressource			15h			
Portfolio	Portfolio			10h			
MARKETING DIGITAL	Compétence						10 crédits
Trafic management - analyse d'audience	Ressource			20h			
Portfolio	Portfolio			10h			
E-BUSINESS ET ENTREPRENEURIAT	Compétence						10 crédits
Formalisation et sécurisation d'un business model	Ressource			15h			
Portfolio	Portfolio			10h			