



DROIT, ECONOMIE, GESTION (DEG)

Master Monnaie, banque, finance, assurance



Composante
UFR Droit,
Sciences
Économique et
Politique



**Langue(s)
d'enseignement**
Français

Parcours proposés

- > Conseiller patrimonial agence
- > Chargé de clientèle de professionnels

Présentation

Master 2 : La formation comporte deux parcours : Conseiller patrimonial Agence (gestion de patrimoine) et Conseiller clientèle de professionnels. Selon la formation d'origine de l'étudiant, le diplôme relèvera de la mention "Droit des affaires" ou de la mention "Monnaie Banque Finance"

Le Master spécialité Banque Patrimoine Assurance, est une formation sur deux ans qui combine des connaissances en économie et en droit, dans le but de développer les potentiels d'analyse et de traitement des informations dans le domaine de la gestion patrimoniale et des relations avec la clientèle des professionnels

Formation avec accès santé : Non

Objectifs

Master 1 : Appliquer les connaissances fondamentales aux situations pratiques auxquelles les diplômés seront confrontés dans la vie professionnelle en s'engageant dans la vie active notamment dans le secteur privé - se former et

se spécialiser en effectuant une deuxième année en Master 2 BPA à orientation professionnelle.

Capacité d'accueil globale : 24 étudiants

Compétences acquises

Master 1 : Approfondissement des connaissances en droit des affaires et en économie - Développement des facultés d'analyse et de synthèse des étudiants - Acquisition des qualités de rigueur et de clarté dans l'expression écrite (consultations, commentaires d'arrêts, et oral)

Organisation

Ouvert en alternance

Type de contrat : Contrat d'apprentissage, Contrat de professionnalisation.

5 semaines de cours au début de chaque semestre puis une semaine de cours par mois de septembre à juin

Admission

Conditions d'accès



M1 : via MON MASTER + une alternance

M2 : via E CANDIDAT + une alternance

Modalités de candidatures

L'entrée en M1 est soumise à la sélection d'étudiants en principe titulaires d'une licence générale de Droit et d'Economie et par exception d'autres licences ou titres reconnus équivalents.

M2 : Admission de plein droit des étudiants issus du M1 Mention Monnaie Banque Finance Assurance de l'Université de Bourgogne et du parcours BPA du M1 Droit des Affaires de l'Université de Bourgogne, sous réserve de bénéficier d'un contrat de professionnalisation ou d'apprentissage avec une entreprise d'accueil. Admission sur dossier puis entretien de candidats par la voie de la formation professionnelle continue ou étudiants issus d'un M1 d'un parcours Economie/Droit/Banque d'une autre Université ou d'étudiants issus d'une formation compatible intégrant des pré-requis en économie, droit, finance (Crédits ECTS validés) tout en respectant la capacité d'accueil totale.

Pour le M2, pas de redoublement de droit.

Attendus / Pré-requis

M1 : appliquer les connaissances fondamentales aux situations pratiques auxquelles les diplômés seront confrontés dans la vie professionnelle en s'engageant dans la vie active notamment dans le secteur privé - se former et se spécialiser en effectuant une deuxième année en Master 2 BPA à orientation professionnelle.

Et après

Débouchés professionnels

Les étudiants titulaires d'un Master BPA peuvent notamment exercer des fonctions dans les services juridiques des entreprises, des banques, des assurances...

Infos pratiques

Campus

 Campus de Dijon



Programme

Master 1

SEMESTRE 1

	Nature	CMI	CM	TD	TP	TER	ECTS
UE1 : Connaissances fondamentales	UE		57h				7
Droit fiscal des affaires	Matière		30h				4
Droit bancaire	Matière		27h				3
UE 2 : Connaissances Complémentaires obligatoires	UE		44h				5
Politique des banques centrales	Matière		24h				3
Ingénierie patrimoniale	Matière		20h				2
UE 3 : Connaissances additionnelles obligatoires	UE		22,5h				5
Financement d'entreprise	Matière		10,5h				2,5
Système bancaire et financier	Matière		12h				2,5
UE 4 : Compétences transverses et professionnalisation	UE		21h				5
Anglais	Matière				15h		2
Analyse financière	Matière		21h				3
UE 5 : Enseignements professionnels (Ecole supérieure de la banque)	UE		63h				8
Accompagner le client dans le choix des opérations et la mise en place des services appropriés à ses attentes	Matière		63h				8

SEMESTRE 2

	Nature	CMI	CM	TD	TP	TER	ECTS
UE 1 : Connaissances fondamentales	UE		54h				6
Droit fiscal des affaires 2	Matière		27h				3
Droit des assurances	Matière		27h				3
UE 2 : Connaissances complémentaires	UE		30h				4
Droit des entreprises en difficulté	Matière		10h				1,5
Ingénierie patrimoniale	Matière		20h				2,5
UE 3 : Connaissances additionnelles	UE		48h				5
Economie des assurances	Matière		24h				2,5
Economie des marchés financiers	Matière		24h				2,5
UE 4 : Compétences transverses et professionnalisation	UE				21h		5
Finance verte	Matière		12h				2
Analyse financière	Matière				21h		3
UE 5 : Professionalisation	UE				15h		3
Anglais	Matière				15h		2



Rapport	Matière		1
UE 6 : Enseignements professionnels (Ecole supérieure de la banque)	UE	63h	7
Accompagner le client dans le choix des opérations et la mise en place des services appropriés à ses attentes	Matière		7

Conseiller patrimonial agence

Master 2

UE 1 Gestion bancaire et financière internationale

UE 2 Communication financière

UE 3 Protection des biens et des personnes

UE 4 Gestion patrimoniale

UE 5 Evaluation et ingénierie financière

ESB : UE 1 Examiner la demande du client en vue de réaliser un conseil patrimonial

ESB : UE 2 PROPOSER UN CONSEIL D'OPTIMISATION MATRIMONIALE

ESB : UE 3 Mettre en oeuvre un conseil d'optimisation patrimoniale adapté aux besoins de la clientèle patrimoniale

ESB : UE 4 Contribuer au développement de la clientèle patrimoniale au sein d'un établissement bancaire tout en maîtrisant les risques

ESB : UE 5 Stage ou Mémoire de fin d'études

Chargé de clientèle de professionnels

Master 2



UE 1 Gestion bancaire et financière internationale

UE 2 : Communication financière

UE 3 : Protection des biens et des personnes

UE 4 : Gestion et financement de l'entreprise

UE 5 : Evaluation et ingénierie financière

ESB : UE 1 Analyser et développer un portefeuille de clients professionnels

ESB : UE 2 Gérer les risques des professionnels

ESB : UE 3 Développer la relation avec un client professionnel

ESB : UE 4 SPECIFICITE

ESB : UE 5