



# Préparer un entretien de vente



Niveau d'étude  
BAC +1



ECTS  
11 crédits



Composante  
Institut  
Universitaire de  
Technologie Le  
Creusot

## Liste des enseignements

	Nature	CMI	CM	TD	TP	TER	ECTS
Gestion et conduite de projet	Ressource			6h	4h		
Expression, communication et culture	Ressource			15h	10h		
Ressources et culture numérique	Ressource			10h	10h		
Coût, marge et prix d'une offre simple	Ressource			12h	8h		
Relations contractuelles commerciales	Ressource			20h			
Langue A (LV1)	Ressource			15h	10h		
Langue B (LV2)	Ressource						
Espagnol	Ressource			15h	10h		
Italien	Ressource			25h			
Allemand	Ressource			25h			
Anglais renforcé	Ressource			15h	10h		
Prospection et négociation	Ressource			13h	12h		
Techniques quantitatives et représentation	Ressource			19h	6h		
Psychologie sociale	Ressource			16h	4h		
Projet Personnel Professionnel 2	Ressource			4h	6h		
	Nature	CMI	CM	TD	TP	TER	ECTS
Vente	SAÉ			10h	10h		
Conception d'un projet déployant les TC	SAÉ				5h		
Portfolio	Portfolio				5h		
Stage	Stage						