



# Connaissance des canaux de commercialisation et distribution



Niveau d'étude  
BAC +1



Composante  
Institut  
Universitaire de  
Technologie Le  
Creusot

## Présentation

---

### Description

- Identification des types de distribution
  - Panorama de la distribution en France, évolutions et tendances
  - Relation producteur-fournisseur et producteur-distributeur
  - Choix des canaux de distribution et impact sur le mix du producteur
- 

### Objectifs

- Utiliser le vocabulaire approprié de la distribution et en comprendre les enjeux économiques, environnementaux, sociétaux
  - ...
  - Identifier les formats commerciaux et maîtriser leurs spécificités
  - Préconiser une stratégie de distribution d'une offre simple en cohérence avec les autres variables du marketing mix
  - Prendre conscience des contraintes des choix de distribution sur les autres variables du mix marketing du producteur d'une offre simple
- 

### Heures d'enseignement

TD	Travaux Dirigés	15h
----	-----------------	-----